

Sales Engineer (regio Nederland/ Vlaanderen)

Voor onze klant Werma, marktleider en een internationaal toonaangevende fabrikant van Signalisatie technologie actief in verschillende sectoren, zijn we op zoek naar een Sales Engineer voor de regio Nederland en Vlaanderen.

Waarom is deze job iets voor jou ?

- Je komt terecht in een gevarieerde zelfstandige technische sales rol en dit binnen een professionele organisatie met een sterk internationaal karakter.
- Er heerst binnen het bedrijf een open en informele cultuur waarin eigen initiatief wordt gewaardeerd.
- Je kan rekenen op een interessant verloningspakket aangevuld met de nodige extra-legale voordelen waaronder een firmawagen.

Wat ga je concreet doen ?

- Binnen deze technische adviseursrol in procesoptimalisatie, word je verantwoordelijk voor het actief **benaderen en bezoeken van klanten en prospects** in Nederland en Vlaanderen.
- Je volgt interne leads op en bouwt langdurige samenwerkingen op met industriële klanten in diverse sectoren.
- Je adviseert, demonstreert en implementeert het software signalisatiesysteem WeASSIST en legt klanten uit hoe dit helpt bij het vastleggen, visualiseren en analyseren van productie- en machinegegevens.
- Je treedt op als technische aanspreekpunt voor je klanten.
- Binnen het sales team van de Benelux rapporteer je rechtstreeks aan de managing director.
- Je bent ongeveer 3 dagen van de week op klantenbezoek en werkt de overige 2 dagen van thuis uit of op het hoofdkantoor in Gent.
- Maandelijks neem je deel aan een salesmeeting op het hoofdkantoor in Gent of op locatie.

Wie zoeken we ?

- Je beschikt over een sterke (elektro)technische kennis/ bagage en je hebt een aantal jaren ervaring in een (technische) commerciële functie.
- Je hebt een sterke affiniteit met Industrie 4.0, machineconnectiviteit, PLC sturingen en data-analyse.
- Daarnaast ben je een dynamisch teamplayer die beschikt over een groot doorzettingsvermogen en die graag autonoom werkt en initiatief neemt.
- Verder ben je communicatief, klantgericht, flexibel en accuraat.
- Je hebt een goede kennis van MS Office.
- Tenslotte spreek je naast Nederlands ook vlot Engels.

Solliciteren ?

Dit kan makkelijk via het emailadres info@clearskyselection.be of via onze website www.clearskyselection.be
Voor meer info omtrent deze opportuniteit kan je steeds contact opnemen met Koen Van Hoye – zaakvoerder bij Clear Sky Selection op het telefoonnummer 0499-593046 of via bovenstaand emailadres.