

Internal Sales Officer - Antwerpen

Voor onze klant, een dynamische KMO in volle groei binnen de sector van de hernieuwbare energie in Antwerpen, zijn we op zoek naar een gedreven internal sales officer.

Waarom is deze job iets voor jou ?

- Je komt terecht binnen een sterk groeiende en innoverende organisatie in een zeer aangename en informele sfeer, waar ruimte is voor initiatieven.
- Verder maak je deel uit van een dynamisch team en kan je rekenen op een degelijke interne opleiding en ondersteuning van je collega's.
- Tenslotte kan je rekenen op een marktconform salaris, aangevuld met ondermeer maaltijdcheques, ecocheques, hospitalisatie- en groepsverzekering.

Wat ga je concreet doen ?

- Je vormt het commerciële en adviserende aanspreekpunt voor bestaande en potentiële klanten in de Benelux.
- Je werkt actief mee aan het onderhouden en de uitbreiding van een kwaliteitsvol klantennetwerk.
- Je maakt calculaties en offertes en onderhandelt hierover met als doel de orderportefeuille te vergroten.
- Je geeft advies over de toepassingen en eigenschappen van onze producten.
- Je zorgt ervoor dat de klant over alle noodzakelijke informatie (berekeningen, argumentatie en documentatie) beschikt en optimaliseert zo de verkoopkansen.
- Je maakt deel uit van het sales team en rapporteert aan de Internal Sales Manager.

Wie zoeken we ?

- Je hebt minimaal een bachelor denkniveau of gelijkwaardig door relevante commerciële ervaring.
- Commerciële flair, een aanstekelijk enthousiasme en sterke servicegerichtheid typeren jouw persoonlijkheid.
- Je bent positief ingesteld en beschikt over een behoorlijke portie overtuigingskracht.
- Je hebt het talent om goed prioriteiten te kunnen bepalen.
- Je werkt heel vlot met MS Office-toepassingen.
- Jouw analytische geest is een meerwaarde bij het behandelen en beheren van cijfermateriaal (prijsslijsten).
- Je communiceert vlot in het Nederlands én het Frans (gesproken en geschreven).
- Als teamplayer vervul je graag een actieve rol in ons interne sales team.
- Productgerelateerde technische kennis is mooi meegenomen, maar niet strikt noodzakelijk. Wél ben je leergierig en vind je het vanzelfsprekend specifieke kennis op te doen over onze producten.

Solliciteren ?

Dit kan makkelijk via het emailadres info@clearskyselection.be of via onze website www.clearskyselection.be

Voor meer info omtrent deze opportuniteit kan je steeds contact opnemen met Koen Van Hoya – zaakvoerder bij Clear Sky Selection op het telefoonnummer 0499-593046 of via bovenstaand emailadres.

Indien je solliciteert ga je akkoord met de privacy regeling van Clear Sky Selection.
<https://www.clearskyselection.be/privacy-regeling>