

Global Account Coördinator – te Antwerpen

Voor onze klant, een wereldspeler op het gebied van shipping en logistiek, zijn we voor de vestiging in Antwerpen op zoek naar een global account coördinator.

Waarom is deze job iets voor jou ?

- Je komt terecht in een brede mensgedreven commerciële functie die zowel uitdagend als gevarieerd is en dit binnen een sector die razendsnel verandert.
- Je kan rekenen op een marktconforme verloning, aangevuld met een reeks extralegale voordelen (o.m. maaltijdcheques, ecocheques, hospitalisatieverzekering, gsm, internet, geen firmawagen...) en dit binnen zeer flexibele werkuren.

Wat ga je concreet doen ?

Als Global Account Coördinator rapporteer je aan de Global Account manager en heb je de volgende verantwoordelijkheden:

- Onderhandelen en afsluiten van lange termijncontracten teneinde voor de klant en de organisatie interessante prijzen en voorwaarden aan te bieden en te bekomen (tendernegotiaties).
- Vertaling van de gemaakte globale tenderafspraken naar gedetailleerde instructies voor interne stakeholders teneinde een correcte opvolging te kunnen garanderen.
- Assisteren in het monitoren van de commerciële resultaten, gespiegeld aan de gemaakte tenderafspraken en -nominaties en bijsturen aan de hand van concrete acties waar nodig teneinde de vooropgestelde doelstellingen te realiseren:
KPI-monitoring en opmaak, interpretatie en rapportering van statistieken (adhv Power BI)
- Onderhouden van frequente contacten met de klanten en/of prospecten teneinde een lange termijn relatie uit te bouwen
- Continu op de hoogte blijven van business relevante informatie:
Opvolgen van de ontwikkelingen van zijn/haar klanten teneinde te kunnen inspelen op alle factoren die de toekomstige zakentransacties kunnen beïnvloeden en dit zowel in termen van opportuniteiten (overnames/groei/...) als in termen van bedreigingen (solvabiliteitsproblemen/overnames/...) markttrends en -ontwikkelingen
- Regelmatig deelnemen aan netwerkbijeenkomsten en uitwerken van contacten, zowel intern als extern, teneinde de organisatie adequaat te vertegenwoordigen en de zichtbaarheid/imago te versterken.

Wie zoeken we ?

- Je hebt minimum een Bachelor diploma (bij voorkeur binnen Logistiek management) of gelijkwaardig door ervaring.
- Je beheert vlot Nederlands en Engels. Kennis van het Frans en Duits is een pluspunt.

- Je hebt minimum 4 jaar ervaring in de maritieme sector of beschikt over een sterke affiniteit.
- Je bent communicatief sterk en bent in staat solide klantenrelaties op te bouwen.
- Je luistert, anticipeert op de realiteit en je durft beslissingen te maken wanneer nodig.
- Je bent bereid om op regelmatige basis te reizen in functie van de job.
- Je beschikt over een sterke portie overtuigingskracht en you get the job done.
- Je bent analytisch ingesteld en je durft beslissingen maken wanneer nodig.
- Je voelt je comfortabel in een snel veranderende omgeving en beschikt over de nodige flexibiliteit.
- Je bent echte netwerker en teamplayer.

Solliciteren ?

Dit kan makkelijk via het emailadres info@clearskyselection.be of via onze website www.clearskyselection.be

Voor meer info omtrent deze opportuniteit kan je steeds contact opnemen met Koen Van Hoye – zaakvoerder bij Clear Sky Selection op het telefoonnummer 0499-593046 of via bovenstaand emailadres.

Indien je solliciteert ga je akkoord met de privacy regeling van Clear Sky Selection. <https://www.clearskyselection.be/privacy-regeling>