

Sales Support – Domestic regio

Voor onze klant, een gedreven innovator in de automotive/chemical sector, gelegen in het zuiden van Antwerpen zijn we op zoek naar een sales support domestic region.

Waarom is deze job iets voor jou ?

- Je krijgt een gevarieerde en uitdagende rol binnen een dynamisch bedrijf waar nog steeds veel belovende projecten op stapel staan.
- Je wordt verwelkomd in een enthousiast team waar je kan rekenen op degelijke training en ondersteuning, maar ook voldoende ruimte om je organisatorische en technische vaardigheden volledig te ontwikkelen en toe te passen.
- Bovendien ben je verzekerd zijn van een motiverend verloningspakket aangevuld met verschillende extra legale voordelen.

Wat ga je concreet doen ?

- Je bent het centrale aanspreekpunt voor de distributeurs in de domestic regio (zowel voor private label als trade marks).
- Je beheert het volledige order-to-cash proces, van orderverwerking, opvolging tot verzending, facturatie en aftersales.
- Je stelt de meest optimale vrachtwagen/containerlading samen.
- Je biedt ondersteuning aan de Accountmanagers.
- Je bent de sleutelfiguur tussen de interne organisatie en de klant. Je zal regelmatig moeten coördineren met verschillende interne afdelingen (logistiek, productie, verkoop, marketing, ...).
- Je werkt nauw samen met de supply chain afdeling om de forecasts op te volgen en zo pieken in het productieproces te voorkomen.
- Tijdens je dagelijkse klantcontact ben je verantwoordelijk voor het implementeren en vertalen van de commerciële strategie: upselling / cross-selling, aanbevelen van marketing & promo acties aan klanten, verzamelen en in kaart brengen van klantinformatie in de CRM, ...

Wie zoeken we ?

- Je beschikt over een bachelor- of masterdiploma.
- Je hebt concrete relevante sales support ervaring.
- Verder ben je analytisch sterk en denk je in oplossingen.
- Daarnaast werk je nauwkeurig en ben je resultaatgericht.
- Dankzij je sterke communicatie skills bouw je makkelijk en snel goede relaties op met je interne en externe netwerk.
- Je spreekt naast Nederlands ook Frans en Engels.
- Tenslotte heb je een goede kennis van MS Office-toepassingen.

Solliciteren ?

Dit kan makkelijk via het emailadres info@clearskyselection.be of via onze website www.clearskyselection.be

Voor meer info omtrent deze opportuniteit kan je steeds contact opnemen met Koen Van Hoya – zaakvoerder bij Clear Sky Selection op het telefoonnummer 0499-593046 of via bovenstaand emailadres.

Indien je solliciteert ga je akkoord met de privacy regeling van Clear Sky Selection. <https://www.clearskyselection.be/privacy-regeling>