

Technisch Accountmanager (West) Nederland

Voor onze klant, een internationaal bedrijf actief in elektro-technische oplossingen voor verschillende sectoren binnen de industrie, zijn we op zoek naar een technisch accountmanager voor de regio West-Nederland

Waarom is deze job iets voor jou ?

- Je komt terecht in een diverse zelfstandige sales rol en dit binnen een professionele organisatie met een sterk internationaal karakter.
- Er heerst binnen het bedrijf een open en informele cultuur waarin eigen initiatief wordt gewaardeerd.
- Je kan rekenen op een interessant verloningspakket aangevuld met de nodige extra-legale voordelen

Wat ga je concreet doen ?

- Als vertegenwoordiger ben je het visitekaartje van het bedrijf en verantwoordelijk voor de klanten in de regio West-Nederland. Hierbij werk je nauw samen met de distributeurs maar ga je ook naar de relevante OEM's binnen de sector.
- Je taak bestaat uit ongeveer 60% farming en 40% hunting waarbij je bestaande relaties uitbouwt en verder gericht zoekt naar nieuwe klanten. Hiervoor kan je rekenen op de ondersteuning van de binnendienst.
- Binnen het sales team van de Benelux rapporteer je rechtstreeks aan de managing director.
- Je bent 4 dagen van de week op de baan en werkt 1 dag in de week van thuis uit.
- Maandelijks is er een salesmeeting op het hoofdkantoor in Gent.

Wie zoeken we ?

- Je beschikt over een sterke (elektro)technische kennis/ bagage en je hebt een aantal jaren ervaring in een (technische) commerciële functie.
- Ook ben je bereid je verder bij te scholen in de producten van onze klant.
- Daarnaast ben je een dynamisch team player die beschikt over een groot doorzettingsvermogen en die graag autonoom werkt en initiatief neemt.
- Verder ben je communicatief, klantgericht, flexibel en accuraat.
- Je hebt een goede kennis van MS Office
- Naast Nederlands heb je een zeer goede kennis van het Engels.

Solliciteren ?

Dit kan makkelijk via het emailadres info@clearskyselection.be of via onze website www.clearskyselection.be

Voor meer info omtrent deze opportuniteit kan je steeds contact opnemen met Koen Van Hoye – zaakvoerder bij Clear Sky Selection op het telefoonnummer 0499-593046 of via bovenstaand emailadres.

Indien je solliciteert ga je akkoord met de privacy regeling van Clear Sky Selection. <https://www.clearskyselection.be/privacy-regeling>