

Key Account Manager - te Boom

Voor onze klant, een innovatieve Europese specialist op het gebied van detail logistiek, zijn we op zoek naar een Key Accountmanager die deze rol opneemt voor hun vestigingen in Boom & Beveren.

Waarom is deze job iets voor jou ?

- Je komt terecht binnen een stabiel, dynamisch en snel groeiend bedrijf dat de informele en collegiale sfeer van een KMO combineert met een internationale ingesteldheid.
- Je mag je verwachten aan een intensieve opleiding 'on the job' omdat onze klant graag investeert in zijn mensen.
- Je krijgt een marktconforme verloning aangevuld met extra legale voordelen zoals een firmawagen, smartphone, maaltijdcheques en een sterk uitgebouwde hospitalisatieverzekering.

Wat ga je concreet doen ?

- Je onderhoudt de huidige klantrelaties en bouwt deze verder uit.
- Je behandelt, samen met het customer service team, de klantaanvragen.
- Je analyseert op regelmatige basis de geleverde service aan jouw klanten op basis van KPI's en je detecteert mogelijke verbeterpunten en opportuniteiten waarbij alle partijen baat hebben op de lange termijn.
- Deze resultaten presenteert en bespreekt je 1 op 1 met jouw klanten tijdens business reviews.
- De resultaten, actiepunten, uitkomsten van klantenvergaderingen,... documenteert je en bespreekt je uitvoerig met het customer service team, voor verder opvolging.
- Je bewaakt de vooropgestelde budgetten.
- Je werkt offertes uit voor nieuwe aanvragen van bestaande klanten en prospecten.

Wie zoeken we ?

- Je beschikt over ervaring in een sales buitendienstfunctie.
- Ervaring binnen de logistieke dienstverlening is een groot voordeel.
- Je hebt passie voor logistiek en klantenservice met een grote commerciële feeling.
- Goede kennis van het Nederlands, Frans en Engels
- Je bent stressbestendig, doelgericht en pro-actief in je manier van werken.
- Tenslotte beschik je over een goed ontwikkeld analytisch vermogen.

Solliciteren ?

Dit kan makkelijk via het emailadres info@clearskyselection.be of via onze website www.clearskyselection.be
Voor meer info omtrent deze opportuniteit kan je steeds contact opnemen met Koen Van Hoye – zaakvoerder bij Clear Sky Selection op het telefoonnummer 0499-593046 of via bovenstaand emailadres.

Indien je solliciteert ga je akkoord met de privacy regeling van Clear Sky Selection. <https://www.clearskyselection.be/privacy-regeling>