

Sales Manager (regio BeNeLux)

Voor onze klant, marktleider en een internationaal toonaangevende fabrikant van elektro-technische oplossingen en systemen actief in verschillende industriële sectoren, zijn we op zoek naar een Sales Manager voor de BeNeLux.

Waarom is deze job iets voor jou ?

- Je komt terecht in een gevarieerde zelfstandige technische sales rol en dit binnen een professionele organisatie met een sterk internationaal karakter.
- Er heerst binnen het bedrijf een open en informele cultuur waarin eigen initiatief wordt gewaardeerd.
- Je kan rekenen op een interessant verloningspakket aangevuld met de nodige extra-legale voordelen waaronder een firmawagen.

Wat ga je concreet doen ?

- Binnen deze technische adviseursrol in procesoptimalisatie, word je verantwoordelijk voor het actief benaderen en bezoeken van klanten en prospects in de BeNeLux.
- Je volgt interne leads op en bouwt langdurige samenwerkingen op met industriële klanten in diverse sectoren.
- Je adviseert, demonstreert en implementeert het software systeem en legt klanten uit hoe dit helpt bij het vastleggen, visualiseren en analyseren van productie- en machinegegevens.
- Je treedt op als technische aanspreekpunt voor je klanten.
- Binnen het sales team van de Benelux rapporteer je rechtstreeks aan de managing director.
- Je bent ongeveer 3 dagen van de week op klantenbezoek en werkt de overige 2 dagen van thuis uit of op het hoofdkantoor in Gent.
- Maandelijks neem je deel aan een salesmeeting op het hoofdkantoor in Gent of op locatie.

Wie zoeken we ?

- Je beschikt over een sterke (elektro)technische kennis/ bagage en je hebt een aantal jaren ervaring in een (technische) commerciële functie.
- Je hebt een sterke affiniteit met Industrie 4.0, machineconnectiviteit, PLC sturingen en data-analyse.
- Daarnaast ben je een dynamisch teamplayer die beschikt over een groot doorzettingsvermogen en die graag autonoom werkt en initiatief neemt.
- Verder ben je communicatief, klantgericht, flexibel en accuraat.
- Je hebt een goede kennis van MS Office.
- Tenslotte spreek je naast Nederlands ook vlot Engels. Kennis van het Frans is een groot pluspunt.

Solliciteren ?

Dit kan makkelijk via het emailadres info@clearskyselection.be of via onze website www.clearskyselection.be
Voor meer info omtrent deze opportuniteit kan je steeds contact opnemen met Koen Van Hoye – zaakvoerder bij Clear Sky Selection op het telefoonnummer 0499-593046 of via bovenstaand emailadres.